

Virtual Booster

Προσαρμοζόμαστε στις νέες προκλήσεις

Η Virtual εποχή δημιουργεί καινούργιες ανάγκες και συνήθειες στη **δέσμευση**, την **επικοινωνία** και τις **πωλήσεις**.

Η **Response** με εξειδίκευση στην κινητοποίηση των ανθρώπων της πρώτης γραμμής και στη βελτιστοποίηση των Εμπορικών Δεξιοτήτων, σας προτείνει 3 θεματικά Web Sessions.

Στόχος των live Web Sessions είναι να ενδυναμώσουν τις ικανότητές μας ως coach, ως συνεργάτη και ως στελέχους πωλήσεων και εξυπηρέτησης, στη Virtual εποχή.

1. Coaching when your world comes upside down

- Τι ανησυχεί τους ανθρώπους της πρώτης γραμμής
- Ας ορίσουμε ξανά τι είναι Coaching
- Πρακτικοί τρόποι καθοδήγησης
- Προσαρμογή στα κίνητρα και τις συμπεριφορές

2. Virtual Επικοινωνία

- Virtual vs Face to Face, διαφορές & ομοιότητες
- Προκαλώντας το ενδιαφέρον του συνομιλητή
- Παρουσιάζοντας αποτελεσματικά τα επιχειρήματά μας
- Αναγνωρίζοντας τους ανθρώπους που επικοινωνούμε και προσαρμοζόμαστε για να κερδίσουμε

3. Οι 3 Παγίδες του Virtual Selling

- Ο ρόλος των πεποιθήσεων στην επιτυχία της πώλησης
- Η σημασία της κατάλληλης προετοιμασίας
- Προτεραιότητα στις ανάγκες
- Καλές πρακτικές, τι να αποφύγουμε

Τα Web Sessions συνοδεύονται από αντίστοιχα εργαλεία

Πληροφορίες Συμμετοχής

Web Session	Ημερομηνία Διεξαγωγής	Ώρα διεξαγωγής	Εισηγητές	Κόστος Συμμετοχής* / Web Session
1	Τετάρτη 10 Ιουνίου	9:30 – 11:00	Αγγελίνα Μιχαηλίδου	1 Web Session: 80€ 2 Web Sessions: 150€ 3 Web Sessions: 200€
2	Πέμπτη 11 Ιουνίου		Γιώργος Δρακουλάκος	
3	Παρασκευή 12 Ιουνίου		Παναγιώτης Κυζιρίδης	

Δηλώσεις Συμμετοχής έως την Παρασκευή 5 Ιουνίου 2020
στα emails: j.pragmatopoulou@response.gr, k.tsetsika@response.gr

Για περισσότερες πληροφορίες: 210 80 21 145

*Δεν συμπεριλαμβάνεται ΦΠΑ
** Ειδική τιμή σε ομαδική εγγραφή

*** Οι θέσεις είναι περιορισμένες, θα τηρηθεί σειρά προτεραιότητας
**** Τα Web Sessions πραγματοποιούνται και ενδοεταιρικά